



TPV ATAGO
Online

Asignación de impresora de comandas al producto de venta.	✓
Precio S.M. (Según Mercado) en producto de venta.	✓
Tipo “varios” en producto de venta. Permite el cambio de descripción.	✓
Permiso para cambiar el precio de un producto de venta.	✓
Posibilidad de impresión del producto de venta solo cuando se pida desde la tablet o móvil.	✓
Sección de favoritos en la pantalla de ventas.	✓
Posición e imagen del producto de venta.	✓
Recargo de precios por salones en los productos de venta.	✓
Complementos (modificadores) asignables a cada producto de venta.	✓
Precio asignable al complemento.	✓
Configuración de prefijos (con, sin, extra,...) a los complementos.	✓
Copiado de complementos de un producto para asignárselos directamente a otro similar.	✓
Gestión de productos de compra.	✓
Asignación de los productos de compra que componen un producto de venta (escandallo).	✓
Gestión de las entradas de mercancía y proveedores para el stock de almacén.	✓

Inventario de almacén.	✓
Secciones de la pantalla de ventas configurables.	✓
Configuración de los distintos salones y sus mesas. Galería de imágenes para las mesas y posibilidad de subir una imagen propia.	✓
Configuración de las impresoras de comandas (número ilimitado de impresoras).	✓
Consulta de facturas simplificadas y facturas de clientes. Cambio de forma de pago, asignación de cliente e impresión de factura con un concepto único.	✓
Exportación de facturas a Excel y PDF entre fechas para informe de I.V.A.	✓
Consulta de anulaciones de líneas de venta. Filtro por fechas y usuario.	✓
Consulta de deudas pendientes de clientes.	✓
Gestión de clientes con multitud de campos: NIF, dirección, e-mail, etc.	✓
Consulta y cierre de caja abierta. Introducción de cambio y gestión de retiradas de efectivo de caja.	✓
Cierre de caja “ciego” opcional en el que el usuario no puede visualizar el efectivo de la caja.	✓
Gestión íntegra de la Carta Digital. Configuración de los productos que se desea aparezcan en la carta. Impresión del código QR que ha de leer el cliente.	✓
Opciones para que una sección o un producto solo aparezcan en la carta en determinados días de la semana u horas.	✓
Estadísticas de ventas por productos, secciones y clientes. Filtro por fechas, usuario, etc. Modo tabla y gráfico.	✓
Estadística de compras.	✓
Monitor de cocina con los platos pendientes de preparar, en preparación y ya terminados. Filtro por impresora y mesa. Función de “arrastre” para cambiar el estado del plato.	✓
Gestión de reservas de clientes: Fecha, PAX, mesa (opcional). Modo calendario y tabla para impresión o exportación a Excel de las reservas.	✓

Pantalla de ventas adaptable a la resolución de cualquier dispositivo: PC, tablet, móvil.	✓
Barra superior de botones con todas las opciones necesarias para el día a día.	✓
Cuatro formas de cobro: efectivo, tarjeta, efectivo+tarjeta, deuda.	✓
Opción para el cobro de una deuda.	✓
Impresión de nota de la venta previa al cierre de la misma.	✓
Visualización de los productos de venta por secciones.	✓
Asignación de complementos a un producto de venta.	✓
Cambio de cantidad rápido.	✓
Anulación de una línea y cambio de precio si el producto lo permite.	✓
Visualización de las ventas abiertas en barra.	✓
Visualización y gestión de las ventas de las mesas por salones.	✓
Posibilidad de cambiar una venta de mesa.	✓
División de una cuenta en varias.	✓
APP de Android (descargable desde el área privada) para facilitar la toma de comandas.	✓
Aplicación Windows para impresión de comandas y facturas automáticamente en una impresora de tickets.	✓
Gestión de campañas de emailing y SMS, para enviar directamente a los clientes.	✓
Gestión de los usuarios con los permisos de acceso de cada uno.	✓
Configuración de los datos de la empresa: Razón social, contadores de facturas, etc.	✓